

Kvartalsbrev från Evert Jonsson Gruppen, Q4/2007

Evert Jonsson Gruppen (EJG) består idag av Evert Jonsson Tech Sales AB med tre affärsområden: a) teknologiförsäljning, b) kvalificerade tjänster och c) intressebolag. Evert Jonsson Tech Sales AB (<http://www.evertjonsson.se>) är delägare i intressebolagen Handelsbolaget Isaksson & Jonsson med säte i Västerås (<http://www.isakjonsson.com>) samt IQlink Ky med säte i Joensuu, Finland (<http://www.iqlink.fi>) Verksamheten i EJG startade den 1 mars 2006.

Nytt från ryska fronten (1)

Samarbetet mellan Evert Jonsson Tech Sales AB (www.evertjonsson.se) och NED Software Consulting OY (www.ned.fi) kommer enligt säker källa hos beställaren att leda till den första svenska ordern med programmering av mjukvara från NED:s dotterbolag i Sankt Petersburg. Beställare är ett börsnoterat svenskt konsultföretag som utför ett uppdrag åt ett börsnoterat svenskt industriföretag.

Nytt från ryska fronten (2)

Det finsk/ryska forskningsföretaget Useful Sun (www.usefulsun.fi) har med hjälp av intressebolaget IQlink (www.iqlink.fi) undertecknat en avsiktsförklaring med det ledande företaget i norra Europa för en av applikationerna för nanoteknologin att omvandla skadligt ultraviolett ljus till nyttigt rött ljus. Projektarbetet inleddes med tester i februari 2008.

Nytt från ryska fronten (3)

Ryssland och Sverige är - på gott och ont - två länder som idag är mycket mera lika varandra än vad många av "hemma-svenskarna" tror. En av många likheter är att det offentliga beslutsfattandet går på tomgång inför kommande val. Allmänna val till olika beslutande församlingar har genomförts i Ryssland under fjärde kvartalet 2007. Med beslutsfattare och budgetar på plats, förväntar vi oss positiva utfall under 2008 på några av de offerter som IQlink lämnade under 2007. Tålmod är en dygd i ryska affärer.

Nytt från Sherpafronten

Marknadsintroduktionen av Handelsbolaget Isaksson & Jonssons (www.isakjonsson.com) första produkt - Sherpa 1000 GPS - tog stora steg framåt under fjärde kvartalet 2007. Genom att ta hem administration av databasen efter uppbyggnadsfasen hos Avante GPS i Madrid minskar risken för fel i databasen. Det är lätt gjort att det uppstår missförstånd när kommunikation sker på ett tredje språk (engelska) i en myriad av detaljer där det måste vara 100 % rätt i alla delar för att funktionaliteten på Sherpan skall bli perfekt. Nu kan vi därför erbjuda inte bara en spetsteknologisk GPS-fartkameravarnare utan också en produkt med högsta kvalitet på databasen. Databasen uppdateras varje månad utan kostnad för Sherpaägaren i samma takt som Vägverket aktiverar nya ATK-kameror. Det interna kvalitetskravet på Sherpan är "99 - 100 % rätt". (Rätt = Alla aktiverade ATK-kameror finns med i databasen på rätt position, varningar sker i rätt färdriktning på 500 meters avstånd och med röstmeddelande om rätt hastighetsbegränsning vid varje enskild ATK-kamera.") Det andra stora steget var I & J:s samarbetsavtal med KG Knutsson AB (www.kgk.se) som distributör för Sherpa 1000 GPS.

KGK är landets främsta och mest välrenommerade företag för tekniskt högkvalitativa produkter för fordons- och marinbranschen. Förutom Sherpa GPS representerar KGK välkända varumärken som Hella extraljus, Dräger alkolås, Varta batterier, Castrol smörjmedel, DEFA bilvärmare och larm, Suzuki motorcyklar, mopeder och utombordare, etc. Det tredje stora steget framåt kommer under 2008. Då introduceras Sherpa 1000 GPS på marknaderna i Norge och Finland med en databas som omfattar även ATK-kamerorna i dessa länder.

Nytt från medlemsfronten

Det är många organisationer som tävlar om entreprenörens/företagarens gunst och medlemsavgift. Evert Jonsson Tech Sales AB har under fjärde kvartalet 2007 tackat ja till erbjudandet att bli medlem i Företagarna (www.foretagarna.se) Samtidigt har jag – efter den traditionella avgiftsfria prövotiden - tackat nej till erbjudandet att bli medlemsföretag i Teknikbyn (www.teknikbyn.se)

Nytt från pappaledighetsfronten

Undertecknad kommer att vara föräldraledig måndag och tisdag varje vecka under första halvåret 2008 när inte utlandsuppdrag kräver annat. Det ska bli kul att vara mera med min son Victor. Tiden går fort när barnen är små. Snart blir tid med kompisar viktigare än tid med föräldrarna. Och det skall bli kul att bli ”kund” hos Försäkringskassan efter två årtionden utan en enda sjukdag...

Nytt från jubileumsfronten

Den 1 mars 2008 fyller Evert Jonsson Tech Sales AB två år. Vill redan nu puffa för lite ”tjohej” i anslutning till detta enligt inbjudan som kommer senare.

Nytt om den andre Evert Jonsson...

Hade nyligen nöjet att träffa konstnären med samma för och efternamn som undertecknad. Vi brukar presentera oss med domännamn. Han är .com och jag är .se Länk till konstnären:
www.evertjonsson.com

God fortsättning!

Med vänlig hälsning

Evert Jonsson Tech Sales AB

Grundare, Ägare och VD