

Kvartalsbrev från Evert & Bolagen, Q3/2012

Evert Jonsson Gruppen (EJG) består idag av de helägda bolagen Evert Jonsson Tech Sales AB, Evert Jonsson Consulting AB, samt Jonsson & Jonsson HB.

Åter till Teknikbyn på Kopparlunden!

Den första december 2012 flyttade mina tre bolag in på Trefasgatan 4 i Teknikbyn på Kopparlunden. Det är snart sju år sedan jag senast huserade i dessa kvarter. Ska bli kul att dagligen träffa gamla och nya kamrater i Byn.

Julerbjudande: En tusenlapp för kungen bland fartkameravarnare - Sherpa GPS!

När det är jul ska man vara snäll. Är rena rama jultomten när jag erbjuder läsarna av detta kvartalsbrev en Sherpa 1000 GPS för 1 000 kronor (ink. moms). Max 5 Sherpor per beställare. Gäller fram till julafton 2012. Gratis uppdateringar fyra gånger per år. Alla fartkameror i Sverige, Finland och Norge. Rätt hastighet. Varning i rätt färdriktning. Info – www.isakjonsson.com
Maila din beställning till evert@evertjonsson.se

4 300 App-uppdateringar på en dag!

Vid senaste uppdateringen av iPhone-Apparna den 5 november 2012, så uppdaterade hela 4 300 kunder sin inköpta App under den första dagen. Det motsvarar en uppdatering var 20 sekund under 24 timmar. Första veckan var det ca 8 000 kunder i Sverige, Finland och Norge som uppdaterade. Därefter sjunker frekvensen av uppdateringar till några hundra kunder per dag. Info - <https://itunes.apple.com/se/app/fartkameror-sverige/id409303489?mt=8>

Förnyat samarbete med ViaEuropa!

EJ Tech Sales AB har sedan några år tillbaka ett samarbetsavtal med den förste neutrala kommunikationsoperatören för öppna stadsnät och öppna fastighetsnät i Sverige - ViaEuropa i Lund AB. Som körde igång för 13 år sedan. Info - <http://www.viaeuropa.se> Det samarbetet har nu tagit nya bra former när strukturomvandlingar i den kommunala stadsnätsbranschen kräver effektiva, välorganiserade, högautomatiserade och tjänsteleverantörsneutrala kommunikationsoperatörer.

Träpellets: Branschen där alla leverantörer förlorar pengar!

Alla väljare och politiker älskar gröna, klimatsmarta och hållbara energialternativ. Problemet är att de grönaste, klimatsmartaste och de mest hållbara alternativen, är rena rama Ebberöds Bank för leverantörerna. Förnyelsebar träpellets från svenska skogar är ett exempel på detta. Mina uppdragsgivare Rindi förlorar pengar på att leverera träpellets. Liksom konkurrenterna Neova (statligt/kommunalt finskt dotterbolag), Lantmännen Agroenergi (LRF), Laxå Pellets (OK/Q8), Storaenso Timber (svensk-finsk skogsjätte) och SCA BioNorr (svensk skogsjätte). Alla sänker priset, kör pelletsfabrikerna för fullt skaff, konkurrerar med sig själv genom rysk och baltisk lågprisimport och alla förlorar pengar! Marknadsekonomi när den är som sämst!

Det är ett jobb att sälja ett stadsradhus!

Har köpt en bostadsrätt i NCCs nybygge Slottsträdgården på Stallhagen i Västerås. Några stenkast från skolan där Victor går och stadsdelen där de flesta av hans skolkompisar bor. Nya lägenheten är klar i oktober 2013. För att inte fastna med någon känslig kroppsdel i björnsaxen, förorsakad av tidsnöd för försäljning och dubbla boendekostnader runt hörnet, tog jag beslutet att sälja mitt stadsradhus ett år före inflyttning på nya stället. Valde Widerlöv & Co som mäklare - www.widerlov.se Som kan sälja ett boende, inte bara en lägenhet. Gjorde som stylisten sa. Städade bort mitt liv från 174 kvadrat. Ställde fram det som köpare gillar att se i en "ägarneutral" bostadsrätt. In med alla privata prylar in i garderoberna inför varje visning. Ut ur detsamma efter varje visning för att kunna leva som vanligt tills nästa visning. Alla familjer som var på visning gillade det de såg. Från "gilla" till "affär" är det dock en längre resa än vad man föreställer sig. Med ett bolånetak på 85 % måste en köpare ha 450 KSEK över i någon ficka som egeninsats i en affär på 3 MSEK. Alla har inte en halv miljon lös. Med bankernas krav på att först sälja den egna bostaden innan man vill låna ut till den nya bostaden – så förflyttas en tuff förhandling från banken till köksbordet hemma hos den hugade köparen. Frågan till familjen: Är vi villiga att först sälja vårt hus och bli temporärt bostadslösa, för att därefter kunna köpa och låna till ett nytt boende? Kan vara svårsålt till fru/make/barn. Som kanske inte vågar ta språnget och väljer status-quo. Begärde 3,2 MSEK. Fick 3,0 MSEK. En bra affär för båda parter under rådande omständigheter.

Kommunpolitiken rullar in på sitt andra årtionde!

Undertecknad blev i valet år 2002 den förste någonsin som kryssat mig in i i Västerås kommunfullmäktige. Stod som fyra på Centerpartiets lista. Kryssade mig in när partiet gick fram och vann 3 mandat i valet 2002. Frisk luft i politiken som inte gillades av alla makthavare i Västerås. Som fostrats i en annan skola. Syntesen mellan privat och offentligt maktfördelning i Västerås som formats under etthundra år;

1. Bolagshögern i Ottar "äger" genom informell övermakt den privata sektorn i staden utan en enda aktie i de bolag som är föremål för maktutövandet.
2. Chefsbyråkratin vid Fiskartorget "äger" genom autokratisk övermakt den offentliga sektorn utan en enda politikers medgivande.
3. Politikerna i Kommunstyrelsen har tre alternativa svar på propåer från Bolagshögern eller Chefsbyråkratin: a) JA! b) Ja. c) Ja, men...

Tio år senare är jag en rätt så driven kommunpolitiker: Har förtroende hos många, respekt hos ännu fler och i fråga-efter-fråga ett växande förtroende från folk på väg upp i de blå och röda maktpartierna. Tror på erfarenhet i politik och samhällsbygge. I ett parti som satsar på en ung och oerfaren partiledare med en framtoning som påminner lite om en känd Disneyfigur;



Julkul i snö och sportlovskul i sol!

Unga sonen är inne på sitt nionde levnadsår och går i andra klass på Fridnässkolan. Nuförtiden går det inte att - som när han var på dagis - ta med sig grabben på två veckors fartkamerakörning i Finland med nedslag hos Finska kamrater i Karelen, Mumintrollen i Nådendal, Jultomten i Rovaniemi eller Förträffliga Nöjesfältet i Tammerfors. Nu gäller skolplikt. Och att det gäller att boka resor när det är skollov. Så nu har jag bokar Julkul med Victor-Snö i Sälen och Sportlovskul med Victor-Sol på Madeira.

God Jul & Gott Nytt År!

Önskar

Evert & Bolagen

Evert Jonsson
Grundare, Ägare och VD

