

Kvartalsbrev från Evert Jonsson Gruppen, Q3/2008

Evert Jonsson Gruppen (EJG) består idag av Evert Jonsson Tech Sales AB med tre affärsområden: a) teknologiförsäljning, b) kvalificerade tjänster och c) intressebolag. Evert Jonsson Tech Sales AB (<http://www.evertjonsson.se>) är delägare i intressebolagen Handelsbolaget Isaksson & Jonsson med säte i Västerås (<http://www.isakjonsson.com>) samt IQlink Ky med säte i Joensuu, Finland (<http://www.iqlink.fi>) Verksamheten i EJG startade den 1 mars 2006.

Bättre bredbandsaffärer: BRIKKS och/eller Drift av Öppna Stadsnät på entreprenad!

Samarbetet med Labs2 (www.labs2.com) har fördjupats under kvartalet. Antalet stadsnät runt om i landet som har plöjt ner många miljoner i dyrbara fibernät är många. Nyckelfrågan för Stadsnätens ekonomi är nu: Hur stor penetration får vi av betalande kunder på antalet LAN-jack som vi investerat i genom att gräva ner fiber ut till kunden? Labs2 har tillsammans med kommunikationsoperatören Via Europa (www.viaeuropa.se) ett m-y-c-k-e-t konkurrenskraftigt koncept. Man har visat upp till 78 % penetration i konkreta kundprojekt (antal betalande kunder i förhållande till totala antalet LAN-jack). Ett Labs2-erbjudande är att biffa upp ekonomin för att driva det öppna stadsnätet i respektive stad. Det automatiserade affärssystemet och dito driftslösningen BRIKKS är då erbjudandet. Ett annat alternativ, för de städer som så önskar, är erbjudandet att på entreprenad göra jobbet och utveckla den inarbetade lokala varumärkesägarens öppna Stadsnät genom Labs 2 partner Via Europa. För den som vill lägga ut hela driften av Stadsnätet kostar det ca 30 kronor per månad och aktiv slutanvändare. Ett svårslaget erbjudande! Fråga konkurrenterna! Och för stadsnäten med höga fasta kostnader och relativt låga intäkter från lägre penetrationsgrad – fråga den egna ekonomichefen!

Bättre nordisk trafiksäkerhet med Sherpa GPS: Sverige + Finland + Norge!

100 nya fartkameror i Sverige och nya fartgränser (40-60-80-100-120 km/h) har medfört mycket utvecklingsarbete för I&J (www.isakjonsson.com) med Sherpa GPS. Under kvartalet slutfördes insatsen med att kontrollköra samtliga befintliga fartkameror i Sverige, Norge och Finland. Detta för att få en databas för Sherpa 1000 GPS som håller kvalitetsmålet "99-100 % rätt i Sverige, Norge och Finland." Biprodukter från denna resa som kan vara av allmänt intresse;

- Nordens vackraste stad: Ålesund, Norge
- Nordens smartaste affärsidé: Jultomten i Rovaniemi, Finland.
- Nordens vackraste landskap: Sognefjord, Norge.
- Nordens bästa hotell: Ystad Saltsjöbad, Sverige
- Nordens bästa "dans-på-timmerstock-i-älven": Kuopio, Finland
- Nordens trevligaste äventyrspark: Särkänniemi, Tammerfors, Finland.
- Nordens överraskning för en svensk: Det bor mycket folk norr om Kiruna!

Bättre Sherpa-affärer i Finland: Oy Kaha AB blir vår distributör i öst!

KG Knutsson AB (www.kgk.se) distribuerar Sherpa GPS i Sverige. KGK's dotterbolag i Finland, Oy Kaha AB (www.kaha.fi) distribuerar Sherpa GPS i Finland med början i slutet av oktober 2008. Nu är det fullt sjå med att fixa finska röstkommandon, finska manualer, finskt reklammaterial och hemsida anpassad till kunder på den finska marknaden. Finland har dagsböter baserade på förra årets deklarerade inkomst och förmögenhet för hastighetsöverträdelser över 20 km/h. Det betyder att kör du 25 km/h för fort, så kostar det 3 200 kr i Sverige, ca 6000 kronor i Norge och i Finland kan det kosta ”sommarstugan”. Rekordet i dagsböter för hastighetsöverträdelse innehas av en Nokia-direktör som körde 75 km/h där det var 50 km/h. För detta fick han (måttliga) 14 dagsböter gånger (astronomiska) 75 000 kronor (!) per dag. Summa drygt en miljon kronor i böter! Hade han kört 5 km/h långsammare hade böterna stannat vid 1 500 kronor. Finska böter drivs in även om föraren är bosatt i Sverige. En Sherpa 1000 GPS kostar 1 795 kronor (inklusive moms)

Bättre och Billigare Software Engineering: Från Ryssland till Sverige!

EJTS hängde ett tag med huvudet efter att vår samarbetspartner NED Software Solutions Oy (www.ned.fi) förlorat en viktig konkurrensupphandling till en stor svenskt beställare på försommaren. Vinnare blev ett stort internationellt mjukvaruföretag från Indien som vann på företagsstorlek trots att vår offert var pris- och prestandamässigt vassare än erbjudandet från de indiska konkurrenterna. Vår mycket konkurrenskraftiga offert med rysk mjukvaruprogrammering, hade dock den fördelen med sig att den fångade det stora svenska konsultföretagets intresse som jobbar med hela systemet åt den svenska beställaren. Så ur det röret kommer nu en ny förfrågning om ett annat jobb med mjukvaruprogrammering från Ryssland. Snittpriset för dessa tjänster ligger i nivån 300 kr/tim +/- 100 kr/tim för olika kategorier av specialister. Kapaciteten i nuläget som kan erbjudas är från 1 - 100 engelsktalande personer. Dessa har en akademisk utbildning motsvarande minst en Masterexamen i matematik

Bättre Infrastruktur för Kreativitet och Nya Affärer: Network Oasis!

I Joensuu i östra Finland har man byggt upp den första unika anläggningen för konceptet ”Network Oasis” – ett mera systematiskt sätt att organisera kreativitet och fundament för nya affärer, samt en affärsmodell som förbättrar fastighetsekonomin. Konceptet marknadsförs nu i Finland och på den ryska marknaden av företaget Karostech OY (www.globaloasis.fi). EJTS har investerat i en mindre aktiepost i detta företag.

Bättre Pappa: ”Invest in Victors Värld AB”

Under årets första nio månader har veckorna växlat mellan föräldraledighet med Victor, kommunala uppdrag som fritidspolitiker i Västerås, samt verksamheten i ett helägt bolag och två intressebolag. Forskning har kommit fram till att barn knyter an till sina föräldrar fram till fyra års ålder. Sedan gör de inte det. Mammorna har i detta avseende en naturlig fördel genom att barnen i början av dessa fyra år fötts upp vid mammas bröst. För pappa gäller det att finna tid och prioritera barnet före andra viktiga engagemang under någon del av dessa fyra år. Jag har investerat mycket tid i min fyraårige son Victor under detta år. Det är ett fantastiskt privilegium vi har med föräldraledighet i vårt land och de möjligheter detta ger att få inträde till en fyraåringars fantastiska föreställningsvärld. Vilken otrolig fantasi, uthållighet, charm, humor, humör och verbal förmåga en grabb på fyra år kan ha! Investeringen i mycket tid med Victor tror jag kommer att bli 2008 års bästa affär. Bifogar en länk på Victor som astronaut – <http://www.evertjonsson.se/images/vic.jpg>

Bättre sanningshalt i hårda tider...

Det fina med hårdare tider är att sanningshalten i det sagda ordet ökar när det ekonomiska utrymmet för (politiskt korrekt) struntprat minskar. Det i sin tur ökar det mellanmänniska förtroendet, vilket möjliggör det goda samarbete som tar oss ur de hårda tiderna.

Ha en bra höst!

Evert Jonsson Tech Sales AB

Evert Jonsson

Grundare, Ägare och VD

