

# Kvartalsbrev från Evert Jonsson Gruppen, Q1/2008

Evert Jonsson Gruppen (EJG) består idag av Evert Jonsson Tech Sales AB med tre affärsområden: a) teknologiförsäljning, b) kvalificerade tjänster och c) intressebolag. Evert Jonsson Tech Sales AB (<http://www.evertjonsson.se>) är delägare i intressebolagen Handelsbolaget Isaksson & Jonsson med säte i Västerås (<http://www.isakjonsson.com>) samt IQlink Ky med säte i Joensuu, Finland (<http://www.iqlink.fi>) Verksamheten i EJG startade den 1 mars 2006.

## Labs2 och Evert Jonsson Tech Sales AB samarbetar

För nästan tio år sedan var Jonas Birgersson grundare och VD för Framtidsfabriken (Framfab). Framfab flyttade året därefter in i Teknikbyn där undertecknad var VD. Nu är Birgersson grundare och VD för det börsnoterade bolaget Labs2. Undertecknad är grundare och VD för säljbolaget Evert Jonsson Tech Sales AB. De två bolagen har nu enats i avtal om att EJ Tech Sales AB skall marknadsföra och sälja Labs2's egenutvecklade affärssystemet BRIKKS till Stadsnäsägare i Svealand (inkl. Stockholm och Mälardalen), Norra Götaland, samt till städerna längs Norrlandskusten. BRIKKS ger Stadsnäsägaren en skalbar helhetslösning för avancerade och automatiserade bredbandstjänster. Mjukvaran BRIKKS innebär att alla tekniska och kommersiella frågor kring drift av stadsnät samlas i ett enda system som genererar nya intäkter i Stadsnätet och som sparar på driftskostnader för Stadsnäsägaren. Pressmeddelande om samarbetet finns på följande länk - <http://www.valuta.se/news/shownewsstory.aspx?storyid=9794178>

## Produktutveckling av Sherpa GPS + Databas för Norge

Försäljningen av Sherpa GPS i Sverige tickar på. Under början av året har vi vidareutvecklat produkten utifrån önskemål från kunderna. Två versioner av röstmeddelanden – en originalversion och en ”mera tystlåten” version – kan nu tankas ner i samband med den kostnadsfria uppdateringen av Sherpan på vår hemsida – [www.isakjonsson.com](http://www.isakjonsson.com) I april månad kommer också alla fotobokser i Norge att ingå i databasen för Sherpa GPs. Före semestrarna beräknas de automatiska fartkamerorna i Finland också ingå i databasen för Sherpa GPS. Distributör för Sherpa GPS i Sverige är KG Knutsson AB. Info – [www.kgk.se](http://www.kgk.se)

## Konsultuppdrag ang. Bioindustrisatsning i öst

Det finns konsultuppdrag även öster om Moskva i Ryssland. I februari månad var undertecknad och min IQlink-kollega Georg Cheremisin engagerad som konsulter och rådgivare i Cheboksary, en stad av Göteborgs storlek ca 60 mil öster om Moskva. Regeringen i regionen planerar att uppföra en tre kvadratkilometer stor ”Bioindustri Park” för att förädla råvaruöverskotten från jord och skog till klimatneutrala drivmedel och insatsvaror för annan avancerad Bioindustri. Studiebesök på platsen för den planerade industriparken på förmiddagen, presentation för en handfull ministrar i regionens regering på eftermiddagen och en förstklassig middag med regionens industriminister på kvällen, fyllde en intensiv arbetsdag. Lite om Ryssland från Svensk Ryska Handelskammaren - [www.svenskryskahk.se](http://www.svenskryskahk.se)

## **Framsteg ang. ljusomvandlingsteknologi**

I februari genomfördes det första projektmötet mellan Useful Sun och det Stockholmsföretag som tecknat en överenskommelse om gemensam utveckling av det ryska forskningsföretagets patenterade teknologi för omvandling av skadligt UV ljus till nyttigt biostimulerande rött ljus. Resultaten från de tester som gjorts har hittills varit positiva. Info – [www.usefulsun.fi](http://www.usefulsun.fi)

## **Två år som egen företagare**

Den 1 mars var det exakt två år sedan undertecknad startade Evert Jonsson Tech Sales AB. Tiden går fort när man har roligt. Det hela firades med två timmar öppet hus på kontoret fredagen den 7 mars. Lite tilltugg och dryck från Sverige, Spanien och Ryssland avnjöts av ett 40-tal gäster som passade på att avrunda veckan med trevligt sällskap, affärsprat och Sherpa-inköp.

## **Det våras för tålamodet?**

Produktutveckling och marknadsutveckling för banbrytande affärsidéer tar mer tid och kostar mer pengar än vad man tror från början. Med nedärvd uthållighet samt kassaflöde från konsultverksamhet och Sherpaförsäljning, har EJV den uthållighet som behövs för lyckas i de större affärs- och utvecklingsprojekten. Det finns mycket som tyder på att mer än ett genombrott i affärsverksamheten kommer att ske inom den närmaste framtiden.

## **Ett kvartal med mycket Victor**

Första kvartalet 2008 har det varit härliga ”förlängda helger” med min son Victor (snart 4 år) där lördag och söndag förlängts med föräldraledighet under måndag och tisdag. Besök på busborgar, äventyrsbad, djurparker och båtresor på Östersjön har varvats med nöjen av det mera vardagliga slaget. Det har varit fantastiskt att spendera mer tid med grabben även om resterande del av veckan blir väldigt komprimerad när fem dagars jobb skall göras på tre dagar.

Ta vara på våren!

## **Evert Jonsson Tech Sales AB**

Evert Jonsson  
Grundare, Ägare och VD

