

Kvartalsbrev från Evert Jonsson Gruppen, Q1/2007

EJG är inne på sitt andra verksamhetsår!

Evert Jonsson Gruppen (EJG) består idag av Evert Jonsson Tech Sales AB som har tre affärsområden: a) teknologiförsäljning, b) kvalificerade tjänster och c) intressebolag. Evert Jonsson Tech Sales AB är delägare i intressebolagen Handelsbolaget Isaksson & Jonsson med säte i Västerås, samt IQlink Ky (www.iqlink.fi) med säte i Joensuu, Finland. Verksamheten i EJG startade den 1 mars 2006.

Snart dags för lansering av Sherpa 1000 GPS och E-handel på www.isakjonsson.com !

Handelsbolaget Isaksson & Jonsson (se nedan) lanserar inom kort marknads teknologisk bästa fartkameravarnare – svensktalande Sherpa 1000 GPS - *Trafiksäkerhet istället för böter*. Det är en 100 % laglig produkt och är mycket mera sympatisk ”hastighetsrådgivare” i bilen än konkurrenternas pipande och stressande utrustning för samma ändamål. Du kan inom kort beställa genom distanshandel på Internet (e-handel) och återförsäljare i fack- och dagligvaruhandel. Vi har ställt mycket stora kvalitetskrav på vår leverantör Avante GPS. Speciellt gäller detta programmering av exakta och aktuella positioner för fartkameror, dito för uppdateringsfunktionen för nya kameror som sätts upp, samt perfekt språk i manualer och intalat ljud för varningar på svenska, norska och finska för respektive marknad i dessa tre länder. (Danmark har inga fasta fartkameror.) När vi är fullt nöjda med kvaliteten i alla avseenden lanserar vi produkten!

Den första affären i Ryssland!

Ett land som tar fasta på faktiska framgångsfaktorer i omvandlingen av sin ekonomi är Sveriges närmast större granne i öster - Ryssland. Landet har världens största oljereserver efter Saudiarabien, har pengar på banken och 140 miljoner invånare utspridda över åtta tidszoner. För en del av pengarna på banken har ryska regeringen nu som avsikt att bygga upp teknikparker i världsklass på sju olika ställen i Ryssland. Ambitionsnivån för de sju teknikparkerna är ca 50 000 medarbetare i första vändan. (Det motsvarar 11 stycken ”ABB i Västerås” eller 33 stycken Teknikbyn i Västerås.) Ingen av de sju tilltänkta ryska teknikparksstäderna har en befolkning mindre än Stockholm. Undertecknad fick i februari det exklusiva uppdraget att föreläsa för, ge råd och coacha de sju ryska teknikparkscheferna för ovanstående satsning under ett två dagar långt seminarium i Moskva. Seminariet arrangerades av det ryska konsultföretaget Strategika (www.strategy.ru) på den federala ryska regeringens uppdrag. Seminariet blev till en mycket stor framgång för undertecknad och IQlink. Flera förfrågningar om nya uppdrag framfördes direkt i samband med seminariet. Ur februarimötet kom senare ett samarbetsavtal mellan IQlink och det välrenommerade ryska konsultföretaget Gradient som arbetar med regional utveckling runt om i Ryssland.

Större affär på G i Ryssland!

Veckan efter det framgångsrika seminariet i Moskva var det dags för nästa framgång i affärsrelationerna med Ryssland. Denna gång med en stad som befolkningsmässigt är drygt 100 gånger större än Västerås. Tre framstående företrädare för Moskva Stad, med en delegationsledare direkt underställd borgmästare Yuri Lushkov, besökte Joensuu i östra Finland under två dagar. Syftet med besöket var att ta del av konceptet med 3rd Generation

Science Parks (3GSP) och ta emot IQlinks offert att bygga upp Moskvas första 3GSP. Studiebesök, officiella luncher och middagar med Joensuu Stad , föreläsningar, presentation av offert från IQlink till Moskva Stad , förhandlingar och gemensam protokollskrivning fyllde två intensiva dagar. Resultatet har sedan förfinats i detalj i två möten som hållits i Moskva. IQlinks förslag på en tredje generationens teknikpark med navet "Network Oasis" nu finns med i Moskva Stads investeringsbudget för det kommande året.

200 års "bortkoppling" från Ryssland märks!

Sverige har varit "bortkopplat" från Ryssland i 200 år. Finland har på bättre och sämre sortens grunder varit "kopplat" till Ryssland under dessa 200 år. Skillnaden märks särskilt tydligt. Särskilt imponerad är jag av företrädarna från Joensuu Stads och deras agerande i affärsförhandlingarna. Det finska umgänget med ryssarna präglas av praktiska lösningar och förståelse för skillnader parterna emellan. Det är en stor skillnad jämfört med många svenska offentliga företrädares förhållningssätt i internationellt umgänge. Svenska ståndpunkter präglas ofta av systemtänkande, byråkratiskt procedur och inhemska principer som gör det svårt att komma överens med någon annan än oss själva. För mig är det ingen överraskning att nästan inga svenskar får internationella toppjobb längre. En stor del av ledarskapet som fostras och belönas i Sverige håller inte internationell klass.

Ett nytt bolag är fött: Handelsbolaget Isaksson & Jonsson!

Mikael Isaksson från Köping var en av flera som genast knackade på min dörr omedelbart efter att jag startade mitt företag den 1 mars förra året. Med sig hade han kontakten med spanska Avante och deras GPS-produkter som varnar för fasta fartkameror. Under hösten slöts ett fyra år långt exklusivt kontrakt med Avante som reglerar villkoren för våra exklusiva försäljningsrättigheter av fartkameravarnare Sherpa 1000 GPS på marknaden i de fem nordiska och de tre baltiska länderna. Våra båda aktiebolag, Evert Jonsson Tech Sales AB och MI Enterprise AB, bildade slutligen i mars 2007 ett gemensamt bolag som vi utifrån sin verksamhetsinriktning helt enkelt kallat "**Handelsbolaget Isaksson & Jonsson**". Företaget har sitt säte i Västerås och finns på Koppbergsvägen 8 i Teknikbyn City. Info om bolaget och dess verksamhet finns inom kort att hämta på www.isakjonsson.com

"Business Reactor med Network Oasis" erbjuds nu också i Sverige!

Sedan i november månad förra året har undertecknad jobbat med en av de fyra stora affärsbankerna i Sverige med utformning och förankring av utvecklingskonceptet "Business Reactor med Network Oasis. Arbetet har skett parallellt med motsvarande arbete i IQlink för den ryska marknaden. Bakgrunden till denna idéskiss är att på ett mera systematiskt sätt;

- a) stimulera entreprenörer att starta, driva och utveckla företag i Sverige,
- b) skapa attraktiva tillväxtprojekt för företagande runt om i Sverige,
- c) öka bankens affärsmöjligheter i alla faser för dessa tillväxtprojekt i Sverige,

Platsen för ev. bygge av den första anläggningen enligt det finska konceptet "Network Oasis" har identifierats. Offert har nu lämnats till den första staden i Sverige på att ta fram en förstudie på satsningen som beslutsunderlag för intressenterna i projektet.

Oberoende konsulttjänster till landets nätbolag!

EJ Tech Sales medarbetare Narcisa Jonsson har under första kvartalet arbetat åt nätbolagen Mälarenergi Elnät och Energibolagen i Eskilstuna och Strängnäs tillsammans med konsultföretaget HiQ Approve i Arboga. Frågorna som berörts har framförallt gällt problematiken kring lagändringar kring mätning av elförbrukning och fjärravläsning av elmätare. Eldistributionsföretagen i landet står inför en stor förändring och stora utmaningar när förbrukarnas elmätare inte bara skall avläsas en gång per år som det var förr, utan per månad, per dag och per timme. Inom denna nischmarknad kan EJ tech Sales AB erbjuda oberoende konsultexpertis till Nätbolagen så att de lättare kan göra riktiga val mellan olika lösningar som förespråkas av olika utrustningsleverantörer.

Rysk Nano & Mir-teknologi för nordiska marknaden!

IQlink's marknadsföring av de två ryska high tech-bolagen Useful Sun's nanoteknologi för omvandling av UV-ljus och Logic Point's kugglösa växel fortsätter. I det första fallet jobbar vi nu med tester tillsammans med ett företag som är marknadsledande i världen inom ett av applikationsområdena för Useful Suns teknologi. I det senare fallet tror vi oss ha hittat ett stort applikationsområde för Logic Points växelteknologi. För just denna applikation är ryssarnas lösning från rymdstationen Mir sannolikt bättre på alla väsentliga punkter än den lösning som används i branschen idag.

Erbjudande: Proaktiv systematik i kommunernas företagsrekrytering!

Undertecknad har sedan sommaren 2006 arbetat med Enköpings kommun kring ett mera proaktivt och modernt sätt att bedriva riktad rekrytering av företag till den egna orten. Detta arbete har nu avslutats med leverans av tre röda pärmor med "heta" kandidater och tre blå pärmor med "kalla" företagskandidater för etablering i Enköping. I många andra kommuner sköts detta arbete på ett rätt så passivt och huvudsakligen reaktivt sätt. I klartext betyder det att "man lyfter på luren om det är någon som ringer"...

Bra media för EJG i Sveriges Radio och i Tyskland

De nya satsningarna som EJG har under första kvartalet också uppmärksammats i media i såväl i Sverige som utomlands. SR P4 Västmanland gjorde en halvtimmes intervju varvad med musik den 7 mars mellan klockan 11.00 och 11.30. Den tyska tidskriften Industrie & Entwicklung kommer inom kort också att publicera en artikel där EJG.s nya satsningar beskrivs.

Nya lokaler för EJG och I&J!

Den 1 maj flyttar EJG och intressebolaget Isaksson & Jonsson från provisoriska lokaler till nya permanenta lokaler i våningsplan A i Teknikbyn City. Adressen är densamma som tidigare – Kopparbergsvägen 8.

Lite hopp om mänskligheten...

För ca 1,5 år sedan gav undertecknad och 22 andra teknikbyföretagare med gott hjärta en hjälpande hand till en nyföretagare i Teknikbyn som verkligen hamnat i trubbel. Jobbet i det egna företaget försvann när det egna företaget inte orkade dra runt sina kostnader.

Nyföretagaren var inte medlem i någon A-kassa för egenföretagare. De samlade besparingarna rök all sin väg när skulderna måste betalas i företaget som drev som en ekonomisk förening utan förbehåll mellan delägarna. Socialbidrag fick hon inte p.g.a. de tillgångar hon nyligen hade haft, men som hon efter betalning till fordringsägarna inte längre hade. Och som lök på laxen hade hyresvärden beslutat att vräka henne från sin lägenhet och sätta henne på gatan i höstmörkret! Hon betalade hyran vid vräkningstillfället, men låg p.g.a. medelsbrist efter med hyran för de månader hon var pank, arbetslös och inte var berättigad till socialbidrag. På en förmiddag en kulen höstdag rodde vi 23 företagare ihop var sin tusenlapp till ett räntefritt lån så att hon kunde betala sin hyresskuld och därmed slippa bli vräkt ut på gatan i kylan! Nu 1,5 år senare har hon jobb, lägenhet och har i mars 2007 återbetalat sista delen av lånet till oss kreditgivare. Det är underbart när människor överraskar i positivt karaktärsavseende. Det behövs för att hålla tilltron till mänskligheten vid liv när inte så få på "samhällets solsida" överraskar- eller rutinmässigt visar prov på motsatsen.

Med vänlig hälsning

Evert Jonsson Tech Sales AB

Evert Jonsson
Grundare, Ägare och VD

